**Информация**

**о дополнительных мерах государственной кредитно-гарантийной поддержки федерального уровня, направленных на стимулирование развитие сельскохозяйственной кооперации**

Сельскохозяйственные кооперативы Алтайского края имеют возможность воспользоваться кредитно-гарантийной и информационной поддержкой, предоставляемой федеральными институтами развития. В частности, это программы, реализуемые АО «Корпорация МСП», продукты АО «МСП Банк», АО «Росагролизинг» и региональных лизинговых компаний.

**Меры поддержки АО «Корпорация МСП»**

**(презентация 1.Презентация ФинПоддержка Корпорация.pdf)**

*Гарантийная поддержка*

Корпорация МСП активно работает в области предоставления гарантийной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства, в том числе и сельскохозяйственным кооперативам. Объем гарантийной поддержки превысил 150 млрд. рублей, активная работа проводится с 63 банками. Совместные гарантии с расширенным гарантийным покрытием предоставляются 84 региональными гарантийными организациями.

Работа ведется не только с банками, но и со специализированными институтами развития, которые предоставляют займы для развития инвестиционных проектов в специальных сферах (фонд развития моногородов, фонд развития Дальнего Востока, фонд развития промышленности). Общий объем кредитных средств гарантийной поддержки корпорации превысил 200 млрд. рублей. В проектах создано более 20 тыс. рабочих мест.

В отношении сельскохозяйственной кооперации накоплен большой опыт, 86 сделок заключено на общую сумму 821 млн. рублей, 59 сельскохозяйственных кооперативов из 31 региона числятся в списке клиентов.

Гарантии Корпорации решают проблемы с залогом по банковским кредитам и займам в небанковских организациях. До 75% от общей суммы заемных средств покрывается гарантиями Корпорации, в том числе совместно с региональными гарантийными организациями. Происходит снижение нагрузки по залогу для кредитов и займов, привлекаемых сельхозкооперативом.

В текущем году Корпорацией были внедрены два продукта, учитывающие специфику работы с сельхозкооперативами:

1) Согарантия для сельскохозяйственных кооперативов: предполагает обеспечение кредитных обязательств, которые привлекает кооператив. До 75% от суммы кредита покрывается гарантией корпорации совместно с региональной гарантийной организацией. Для этого сельхозкооператив может обратиться в банк (50 банков России принимают такие гарантии). Банк сам маршрутизирует в корпорацию и в региональную гарантийную организацию нужную часть документов. Также существует возможность взаимодействия не только через банк, но и напрямую с корпорацией.

2) Прямые гарантии для обеспечения исполнения части обязательств лизингополучателя по договору лизинга. Предметом лизинга может выступать технологическое оборудование и крупный рогатый скот специализированных мясных пород, выращенный в России для целей разведения. В таких сделкахКорпорация может покрыть до 20% от стоимости предмета лизинга своей гарантией, это позволит активно использовать имущество в бизнесе через механизм лизинга.

Лизинговые компании устанавливают для оборудования достаточно большой авансовый размер платежа (30 и 40% от стоимости предмета лизинга). Задача состоит в ведении специализированной гарантии (предоставление лизинговой компанией авансового платежа 20%). Это позволит снять часть рисков с лизинговой компании и обеспечить доступность для сельхозкооперативов.

Обращение может идти через обслуживающий банк или напрямую в специализированный банк; принимается заявка; проводится предварительный анализ сельхозкооператива.Кредитный комитет принимает решение с отлагательным условием, т. е. банк готов выдать кредит при условии оформлениясоответствующей гарантии корпорацией; решение с помощью электронного документооборота доводится до корпорации (от 3 до 10 дней).Далее следует решение о выделении соответствующей гарантии. Используется технология быстрого принятия решения (в течение трех дней) в небольших сделках до 50 млн. рублей.

*Программа стимулирования кредитования субъектов МСП*

Программа стимулирования кредитования направлена на решение проблемы процентных ставок. Программа реализуется Корпорацией и Банком России, смысл ее в том, что предоставляя кредиты малым и средним предприятиям, в том числе сельхозкооперативам, некоторые банки (сейчас их 49) четко фиксируют процентную ставку.

Для субъектов малого предпринимательства ставка не превышает 10,6% годовых. Для средних –9,6% годовых. Это достигается за счет того, что каждый выданный кредит в рамках этой программы этими банками рефинансируется со стороны Банка России со сниженной процентной ставкой. Банк, таким образом, использует не средства вкладчиков, а средства Банка России.

Программа достаточно неплохо себя зарекомендовала, наращивает масштабы, весь следующий год она будет работать в полном объеме. Число банков вовлеченных в эту программу постоянно возрастает. Есть одна особенность: в этой программе получить поддержку могут не все предприятия, а только предприятия особого списка отраслей. Сельхозкооперативы находятся в этом списке. В программе есть нижняя граница кредита (размер от 5 млн. рублей). Совсем мелкие кредиты отсекаются, поскольку процедура рефинансирования таких мелких кредитов, достаточно трудоемка, и издержки могут быть довольно большими.

Банк выдает кредит субъекту малого предпринимательства, уже затем выданный кредит на льготных условиях рефинансируется Центральным банков РФ. На практике сельхозкооперативы достаточно активно пользуются этой схемой (в Приморском крае, в Нижегородской и Ростовской областях и т.д.). Более 600 млн. рублей перечислено кооперативам на льготных условиях по этой программе.

Инвестиционные проекты сельхозкооперативов могут подаваться не только в банки, но и на рассмотрение сначала в Корпорацию, затем попадать в банки-партнёры на рассмотрение уже с предварительной оценкой корпорации. Такой механизм оправдан для крупных сделок (проекты от
200 млн. и более). Заявка направляется в корпорацию, подразделение по работе со специальными проектами начинает прямой диалог с инициатором проекта, собирая все данные и проводя анализ сделки, подготавливаясоответствующую оферту для банков-партнеров. Таким образом, инвестиционный проект получает состязательность между банками. Это механизм называется корпоративным канал, когда заявка идет не через банк, а через корпорацию.

**Меры поддержки Региональных лизинговых компаний**

Корпорация МСП реализует программу создания сети региональных лизинговых компаний (РЛК), это дочерние структуры Корпорации с уставным капиталом 2 млрд. рублей. Уже создана первая лизинговая компания в Республике Татарстан. Она ведет операционную деятельность, рассматривает заявки, готова подписывать договоры лизинга. До конца этого года также будут окончательно урегулированы все вопросы по учреждению второй лизинговой компании в Республике Башкортостан. Несмотря на то, что лизинговые компании открыты в республиках, они готовы обслуживать предприятия со всей России, отсутствуют какие-либо региональные барьеры.

Предметом лизинга может быть новое оборудование, предназначенное для хранения, переработки, предпродажной подготовки и последующей реализации. Целью создания лизинговой компании является финансирование оборудования (передвижная сельскохозяйственная техника или легковые транспортные средства, также как и оборудование для оптовой и розничной торговли в сферу финансирования не входят). Фокус делается именно на технологическом оборудовании. Каких-либо ограничений с точки зрения страны происхождения оборудования нет. Это может быть импортное или отечественное оборудование. Лизинговые компании готовы заключать прямые импортные контракты на поставку оборудование.

Единственное в чем есть отличие – это процентная ставка. Для отечественного российского оборудования ставка 6% годовых, для иностранного 8%. Эффективная годовая ставка - удорожание по таким проектам от 2,5 до 4% годовых. Суммы финансирования от 5 млн. рублей до 200 млн. рублей на одного заёмщика. Требования к лизингополучателю: субъект индивидуального и малого предпринимательства (юридическое лицо, величина дохода которого составляет не более 800 млн. рублей, среднесписочная численность до 100 человек). В программе не подразумевается каких-либо требований к производимому продукту, или ограничений с точки зрения направлений деятельности.

**Меры поддержки АО «МСП БАНК»**

**(презентация 2.Презентация МСП Банк СПК.pdf)**

АО «МСП Банк»является дочерним банком Корпорации МСП, является кредитующей частью Корпорации, предоставляя кредиты субъектам малого и среднего предпринимательства. Делается это наряду с участием банка в Национальной гарантийной системе, где предоставляются гарантии по кредитам, которые предприниматели получают в других коммерческих банках. В арсенале МСП Банка существует базовый продуктовый ряд - это продукты, направленные на удовлетворение потребностей предпринимателей в оборотном и инвестиционном кредитованиях. В целом кредитная поддержка предоставляется на срок до 7 лет. Максимальная сумма кредита, которую может получить предприниматель, составляет 1 млрд. рублей. Программапрямого кредитования начата с января этого года. На данный момент портфель предоставленных кредитов составляет 18 млрд. рублейи активно растет.

Для более точного удовлетворенияспециализированных потребностей предпринимательского сегмента начата разработка специализированных продуктов. Продукты есть для Дальневосточного округа и субъектов МСП, которые являются резидентами моногородов.

Для поддержки предпринимателей, участвующих в сельхозкооперации, разработан специализированный продуктовый ряд. На данный момент это три продукта:

продукт «Кооперация», направлен на удовлетворение потребностей предпринимателей в оборотном кредитовании;

продукт «Агропарк», предназначен для кредитования развития инфраструктуры агропарка, а также удовлетворение потребностей в области сельхозкооперации в инвестиционном кредитовании;

продукт «Предэкспорт», связанный с поддержкой сельхозкооперативов, участвующих в экспортных поставках.

*Продукт «Кооперация»*

Продукт предназначен для сельскохозяйственных кооперативов. Максимальная сумма кредита, предназначенного на цели оборотного кредитования - 5 млн. рублей. Срок: до 1 года. Отличительной особенностью данного продукта является то, что не требуется обеспечения при кредитованиисоответственно до 5 млн. рублей.

Этот продукт предназначен для оперативного принятия решения о кредитовании кооператива, либо участников кооператива. Если заявитель предоставляет полный комплект документов, то решение по данному продукту принимается в течение 3-х дней и выдаетсясоответствующий кредит. Ставки: 9,6% для предприятий среднего бизнеса и 10,6% для малого бизнеса.

Продуктыактивно распространяются черезканалы продаж, в частности через удаленные рабочие места, точки региональногоприсутствия (сотрудники «МСП Банка» в регионах).Можно обращаться как в головную организацию, так и к сотрудникам в регионах, в том числе для получения кредитной поддержки и по данному продукту.

Данный продукт реализуется также через агентскую сеть. Заключены агентские договоры по привлечению и отбору заявок от предпринимателей. Агентов более 50 единиц, в каждом регионе России, с 2018 года к взаимодействию с МСП Банком в рамках агентской схемы приступит Алтайский гарантийный фонд.

Таким образом, существуют три основных канала для предоставления заявки и получения поддержки. Перечень агентов и удаленных рабочих мест можно найти на сайте<http://www.mspbank.ru/>.

*Продукт «Агропарк»*

Продукт предназначен для финансирования, создания и развития инфраструктуры агропромышленных парков, а также для целей создания и расширения производственной базы сельхозкооперативов или участников сельхозкооперативов.

Здесь более крупные суммы кредитования (от 500 млн. рублей). Срок кредитования – до 7 лет. Предъявляются определенные требования к обеспечению (в размере 70% от суммы кредита). Ставки зафиксированы и составляют для предприятий среднего бизнеса 8,9% годовых, для предприятий малого бизнеса – 9,9%. Продукт реализуется через все каналы продаж.

*Продукт «Предэкспорт»*

Оборотное кредитование в сумме до 500 млн. рублей. Продукт предназначен для пополнения оборотных средств предприятий, которые занимаются экспортными поставками. Им необходимо оборотное финансирование для реализации конкретного экспортного контракта, который на момент финансирования должен уже быть заключен.Срок кредитования: 1 год. Ставки: 9,6% годовых для среднего бизнеса и 10,6% для малого бизнеса.

На данный момент эти три продукта предварительные. У каждого продукта лимит на пилотный период 100 млн. рублей (данная продуктовая линейка не рассматривается как окончательная или жёстко заданная). Сейчас происходит активное совершенствование и внедрение этого продуктового ряда, поиск своей ниши. «МСП Банк» видит своей целью поиск целевых потребностей участников сельхозкооперативов, которые на данный момент не удовлетворяются. Активно изучается рынок, устанавливаются активные взаимодействия с кооперативами. «МСП Банк» готов рассматривать проект, и помимо проектов интерес составляет организация информационного взаимодействия с регионами, ассоциациями и самими кооперативами для более глубокого изучения данного вопроса и для более специализированной выработки торговой линейки.

**Меры поддержки АО «Росагролизинг»**

АО «Росагролизинг» - государственная лизинговая компания, основная задача которой заключается в поставке сельскохозяйственной техники (технологического оборудования и племенной продукции) сельскохозяйственным товаропроизводителям РФ на льготных условиях. «Росагролизинг» уделяет особое внимание поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства и сельхозкооперации.

Более 90% лизингополучателей- малые формы хозяйствования и сельхозкооперативы. Данный показатель растет с каждым годом. «Росагролизинг» малым предприятиям и сельхозкооперативам обеспечил поставку на более 54 тыс. ед. сельскохозяйственной техники и более 377 тыс. голов племенной продукции, оборудовало более 380 тыс. скотомест.

Поставки предметов лизинга осуществляются по:

стандартной программе (аванс от 7%, срок лизинга до 10 лет, ставка вознаграждения компании 3, 5% годовых по технике и оборудованию и 1,5% по племенной продукции),

особым льготным программам, которые нацелены на поддержку малых форм хозяйствования и кооперативов (программа обновления парковой техники, программа поддержки кредитной кооперации). Условия данных программ подразумевают как снижение процентной ставки компании, так и полное отсутствие авансового платежа.

С указанными программами можно ознакомиться на сайте «Росагролизинга».

Во исполнение поручения Президента РФ был разработан проект сельскохозяйственной кооперации с использованием инструмента федерального лизинга до 2020 года. Проект программы предполагает реализацию обществом следующих проектов:

создание 8 машинно-технических компаний;

строительство элеваторных мощностей (90 тыс. тонн);

поставка 24 модульных-перерабатывающих цехов;

поставка востребованных предметов лизинга (7 млрд. рублей).

«Росагролизинг» уже приступил к техническому оснащению 3 МТК (республика Крым, Калужская область, республика Башкортостан).

В ноябре месяце ожидаются заявки по поставкам техники в рамках новой программы поддержки кредитной кооперации. До конца этого года планируется одобрение заявки на строительство элеваторского комплекса в Воронежской области.

«Росагролизинг» уже приступил к расширению производственных мощностей по переработке сельскохозяйственной продукции в 3-х хозяйствах в 2-х регионах. В Алтайском крае два крупных проекта:

СПС СПК «ЧАРЫШАГРОПРОДУКТ»: хозяйство занимается сбором, очисткой и охлаждением молока. Модульный молокоприемный приёмный пункт позволяет разгрузить загруженные мощности.

ООО «РИКОН»: участники кооперации участвую целиком в производстве, начиная от сбора и производства молочной продукции до упаковки, поэтому «Росагролизинг» участвует на всех трех этапах. Первые два этапа планируется запустить до конца 2017 года.

«Росагролизинг» сегодня единственная лизинговая компания, которая финансирует по лизингу племенной скот (крупный рогатый скот специализированных парод, выращенных в РФ в целях разведения).

Возможные формы взаимодействия – встраивание малых форм хозяйствования в контрактную систему поставок мяса. Эта кооперация предполагает выращивание молодняка на откорм по заранее заданным параметрам.

«Росагролизинг» ведет совместную работу с Министерством сельского хозяйства (разрабатывается подзаконный нормативный документ, которые выделяет критерии и требования к крупному рогатому скоту специализированных лесных пород).

Для достижения экономического эффекта Общество готово подготовить специализированный финансовый документ, который позволит передавать в лизинг крупный рогатый скот и учитывать интересы всех сторон.

Кроме мер кредитно-гарантийной поддержки, в целях расширения рынков сбыта продукции сельскохозяйственной кооперации и информирования потребителей о такой продукции федеральная Корпорация предлагает возможности Портала Бизнес-навигатора и сервиса «Поток». На Портале разработан сервис по размещению и поиску объявлений о производимой продукции. Дополнительно через сервис «Поток» предоставлены возможности для самостоятельного создания современного сайта.

**Возможности Портала Бизнес-навигатора МСП и системы Поток**

**(презентация 3.Презентация Бизнес-Навигатор СПК.pdf)**

С помощью сервисов Портала Бизнес-навигатора МСП можно:

разместить информацию о своей продукции в формате объявления или прайс-листа или самостоятельно создать современный продающий сайт из готовых шаблонов за 5 минут;

обеспечить поиск объявлений о продаваемой продукции;

получить в режиме «одного окна» информацию о мерах поддержки сельхозкооперации: специальных продуктах Корпорации МСП и МСП Банка, центрах сельскохозяйственного консультирования, программах развития сельскохозяйственной кооперации субъектов Российской Федерации;

получить пошаговые рекомендации о создании сельскохозяйственных кооперативов, порядке объединения имущественных паевых взносов, управления кооперативом, воспользоваться проектами документов и другими материалами.

Перечисленные сервисы доступны зарегистрированным пользователям Бизнес-навигатора. Регистрация осуществляется по ссылке: <https://smbn.ru/msp/main.htm>